

10-09-2012r.



"Wdrożenie Comarch ERP XL w naszej firmie dostarczyło nam nowoczesnego narzędzia do zarządzania. Informacje wprowadzone do systemu w ramach jednego z modułów są natychmiast dostępne w innych. Program zapewnia pełną kontrolę nad finansami, kadrami, dystrybucją i sprzedażą. Dzięki wdrożeniu systemu Comarch ERP XL DEGA S.A. jest przedsiębiorstwem zarządzanym nowocześnie, przy udziale najnowszych technik informatycznych".

mówi Pani Emilia Modlińska
– Prezes Zarządu DEGA S.A.

O firmie



Przedsiębiorstwo DEGA zaistniało na rynku przetwórstwa spożywczego w listopadzie 1992 roku. Założycielami firmy są Emilia i Krzysztof Modlińscy, Andrzej Borowski i Stanisław Obławski. Siedziba firmy mieści się w Karnieszewicach, koło Koszalina. Obecnie firma zatrudnia ok. 200 osób.

Zajmujemy się produkcją sałatek warzywnych, mięsnych i śledziowych oraz innych przetworów rybnych: konserw, galaret, ryb w zalewach i w sosach greckich, oraz węgierskich. Nasze portfolio to ponad 170 produktów w różnych opakowaniach – mówi Pani Emilia. Produkty firmy zostały bardzo szybko docenione przez konsumentów znajdując trwałe miejsce w ofercie sprzedaży sklepów w całym kraju. Dzięki konsekwentnie realizowanej polityce rozwoju od 2004 roku jesteśmy przedsiębiorstwem, które spełnia warunki niezbędne do konkurencji na rynku Unii Europejskiej. Podstawą sukcesów rynkowych DEGI jest stały dialog z Klientami, wymiana myśli, doświadczeń, realizacja wspólnych przedsięwzięć. Dodatkowo wyszukany smak firmowych przetworów, komponowanych przez zakładowych technologów oraz staranny dobór surowców używanych do produkcji. Głównym źródłem zaopatrzenia zakładu w surowce i półprodukty są polskie firmy – dodaje Pani Emilia.

Filozofia firmy to nic ważniejszego niż jakość jej produktów i dbałość o zdrowie ich nabywców. Staranny i selektywny dobór wszystkich składników do produktów to podstawa działania przedsiębiorstwa – poczynając od warzyw, ryb i mięs, a na przyprawach kończąc. Starannie dobierane składniki oddają domowy smak sałatkom, pastom, rybom w olejach i marynatkach i paprykarzom, wyróżniając firmę w ten sposób spośród innych. Poprzez dbałość o szczegółowy dobór kompozycji produktów DEGA zapewnia im naturalny smak na każdy dzień, który doskonale dostosowuje się i komponuje z nowoczesnym życiem. *Nasze liczne nagrody i wyróżnienia jakie otrzymaliśmy zarówno my jako firma jak i nasze poszczególne produkty są potwierdzeniem działania Degi dla zdrowia i smaku – mówi Pani Emilia.* Dega rozwija się stale i dynamicznie wprowadzając i dostosowując ofertę do potrzeb rynku, ale jedno pozostaje niezmiennie: sałatki, produkty i główna zasada Spółki, której pozostaje stale wierna: aby starannie dobrane składniki przetwarzać szybko i z najwyższą pieczołowitością, by zachowały w produktach swój naturalny i świeży smak.



Odbiorcami są m.in. takie sieci handlowe jak: Carrefour, Makro, Netto, Real, Tesco. Obecnie DEGA S.A. jest wiodącym producentem i obejmuje 40% rynku sałatkowego w Polsce. Zarówno przedsiębiorstwo jak i poszczególne jego produkty zostały wyróżnione licznymi nagrodami.

Sytuacja biznesowa przed implementacją systemu – wyzwania

Przed wdrożeniem systemu Comarch ERP XL, Dega nie posiadała autorskiego rozwiązania i korzystała z systemu Vivantio, który obsługiwał jedynie handlowe aspekty działalności, takie jak zamówienia i sprzedaż. W dziale kadr i księgowości było dodatkowo osobne oprogramowanie nie powiązane z ww. systemem. Największym problemem był dział produkcji, który nie korzystał z żadnego systemu. Dotychczasowe rozwiązania informatyczne nie były wystarczające, a firma Dega bardzo szybko zwiększała zarówno zakres jak i obszar swej działalności gospodarczej. *Potrzebowaliśmy nowego rozwiązania, które swą funkcjonalnością wspierałoby zarządzanie całym przedsiębiorstwem wraz z planowaniem produkcji, gospodarką magazynową oraz logistyką, umożliwiając jednocześnie integrację z urządzeniami zewnętrznymi, a także, które dostarczałoby informacji analitycznych dla podejmowania strategicznych decyzji w firmie – mówi Pani Emilia.*



Rozwiązanie



Firma Dega zdecydowała się na wybór systemu Comarch ERP XL, jako sprawdzonego rozwiązania na rynku, cieszącego się dobrą renomą i opinią użytkowników. Duże znaczenie przy wyborze oprogramowania miało poświadczenie ciągłego rozwoju systemu. Wdrożenie nowej aplikacji przeprowadzone przez firmę **Primaco Sp. z o.o.** – Złotego Partnera firmy COMARCH, obejmowało kilka etapów. Pierwszym z nich była tzw. analiza przedwdrożeniowa, aby dogłębnie poznać firmę i procesy w niej zachodzące. Kolejnym krokiem było usystematyzowanie pracy działu sprzedaży, zamówień,

eksportu, kadr i księgowości i ich ewidencji w oprogramowaniu Comarch ERP XL. Kolejnym kluczowym krokiem było wdrożenie w dziale produkcji. *Wdrożony system zautomatyzował wiele procesów biznesowych m.in. rejestrację zamówień, koordynację systemu produkcyjnego, związanej z nim gospodarki magazynowej, poprawę produktywności pracowników, po sprzedaż wyrobów gotowych – rekomenduje Pani Emilia.*

Oprócz standardowych korzyści jakie daje Comarch ERP XL bardzo ważnym aspektem okazała się możliwość raportowania – śledzenia partii produktów i surowców, co jest kluczowym aspektem w przypadku firm produkcyjnych. Dotychczasowe znakowanie przyjmowanych partii surowca zastąpiły etykiety z kodami kreskowymi, a sam proces przyjęcia dostawy i wydania surowca do produkcji został całkowicie zautomatyzowany i odbywa się przy pomocy kolektorów oraz paneli dotykowych zamontowanych na rampach. Z kolei magazyn korzysta z kolektorów mobilnych za pomocą których magazynier zczytuje poszczególne kody kreskowe produktów i szykuje towary do wysyłki. Firma posiada aż 3 działy produkcji, które zostały wyposażone w wagi z panelami dotykowymi oraz czytniki kodów kreskowych, dzięki czemu proces ważenia surowców z konkretnych partii oraz przyjmowania partii wyrobów jest również w pełni zautomatyzowany.





Zarządzanie projektem wdrożenia powierzono firmie **Primaco Sp. z o.o.** ze Szczecina – Złotemu Partnerowi firmy Comarch. Pracownicy Spółki Primaco wykazali się nie tylko obszerną wiedzą merytoryczną i techniczną, ale i kreatywnością w tworzeniu rozwiązań specjalnie dla naszych potrzeb. Zadbano także o automatyzację procesów logistycznych integrując system Comarch ERP XL z systemami przewoźników. Dzięki temu rozwiązaniu etykiety logistyczne i listy przewozowe drukowane są bezpośrednio z systemu, a niezbędne informacje przesyłane są drogą elektroniczną do przewoźników. Ze względu na współpracę z sieciami handlowym wdrożona została także elektroniczna wymiana dokumentów ECOD.

Korzyści

Już w trakcie początkowej implementacji, zauważono konkretne efekty i wymierne korzyści z precyzyjnego planowania i oparcia decyzji na realnych danych, a nie wyczuciu menedżerów i zarządu. Tym samym dostosowaliśmy ofertę do różnych potrzeb klientów w różnych regionach. Poprawiono precyzję planowania potrzeb zakupowych i przyspieszono rotację produktów. Na dzień dzisiejszy Dega stale się rozwija, a oprogramowanie Comarch ERP XL jest w stanie sprostać jej niemałym wymaganiom. Główne korzyści, jakie uzyskała firma to:

- lepsza obsługa klienta, poprzez szybszy o 40% dostęp do informacji,
- kadra zarządzająca oraz dział handlowy, dzięki BI ma dostęp do zaawansowanych raportów, przez co obniżono o 50% koszty prowadzenia wielowymiarowych analiz,
- zredukowano czas i koszty związane z obsługą księgową firmy,
- zaspokojono wszystkie potrzeby operacyjne wszystkich działów przedsiębiorstwa, a w szczególności działu produkcji,
- umożliwiono elektroniczną obsługę procesu zamówień oraz elektroniczną wymianę dokumentów z partnerami biznesowymi,
- zapewniono szybką możliwość raportowania – śledzenia partii produktów i surowców,
- proces przyjęcia dostawy i wydania surowca, dzięki integracji systemu z urządzeniami zewnętrznymi stał się szybszy o 30%.

W związku z ciągłym rozkwitem przedsiębiorstwa ważną aspektem jest możliwość płynnej rozbudowy własnego systemu poprzez dołączenie kolejnych modułów wraz z rozwojem firmy.

Wdrożenie systemu Comarch ERP XL usprawniło procesy wprowadzenia i doskonalenia procedur, zasad i praktyk rozszerzających funkcje zarządcze. Umożliwiło również wypracowanie mechanizmów pozwalających na analizę rentowności w wielu wymiarach oraz analizę kosztów działalności.

Dane klienta:

DEGA Spółka Akcyjna
Karnieszewice 5
76-004 Sianów
tel. +48 94 361 51 00
www.dega.pl



Emilia Modlińska
Prezes Zarządu DEGA S.A.

Dane Partnera Comarch:

Primaco Sp. z o.o.
ul. Słoneczna 7
72-010 Police
tel. 91 464 78 45
www.primaco.pl

Dega Spółka Akcyjna
KARNIEŻEWICE 5, 76-004 Sianów
tel. +48 94 36 15 100, fax +48 94 36 15 105
Reg. 330071622 NIP 499-03-53-678